

TNI® ist ein führender Anbieter im Bereich neuartiger Therapien für Patienten mit respiratorischer Insuffizienz in Würzburg. Aufbauend auf neue medizinische Erkenntnisse hat TNI® ein Verfahren zur Atemunterstützung (High Flow Therapie) entwickelt, welches die Patientenversorgung verbessert und gleichzeitig eine hohe Akzeptanz bei den Erkrankten erfährt. Die TNI Therapie hat sich außerdem erfolgreich zur Behandlung von Covid-19-Patienten weltweit etabliert. Die TNI medical AG ist Teil der internationalen Masimo Gruppe mit Hauptsitz in Irvine, CA.

Vor diesem Hintergrund suchen wir zur Verstärkung des Teams eine/n

Area Sales Manager (m/w/d) (West-Deutschland)

Team:

Wir sind ein junges, expandierendes Unternehmen im Raum Würzburg, das sich der Herausforderung stellt, innovative Produkte zur Therapieunterstützung für zuhause oder in Kliniken zu entwickeln, zu fertigen und zu vertreiben.

Aufgaben:

- Aufbau neuer Kontakte zu Ärzten, Kliniken, Patienten und Selbsthilfegruppen sowie kontinuierliche Pflege der Installed Base
- Besuch von Fachkongressen, Messen und Ausstellungen
- Produktpräsentation in Workshops und Seminaren sowie auf Fachmessen und Kongressen
- Schulung des klinischen und pflegerischen Personals im firmeneigenen Schulungszentrum oder in Krankenhäusern
- Dokumentation und Weiterleitung von Kundenfeedback im CRM-System
- Zusammenarbeit mit nationalen und internationalen Teams wie Customer Service, Marketing und Technischem Service
- Reisetätigkeit in der zugewiesenen Region

Profil:

- Hohes Maß an Eigenmotivation und Selbstorganisation zur Priorisierung und Planung der Tätigkeiten
- Sicheres und sympathisches Auftreten
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Spaß am Vertrieb
- Verhandlungsgeschick, unternehmerisches Handeln und hohe Leistungsbereitschaft
- Teamplayer mit hoher Sozialkompetenz
- Ca. 3-5 Jahre Berufserfahrung im Vertriebsaußendienst im Bereich Medizinprodukte wünschenswert
- Ausgezeichnetes, produktbezogenes medizinisches Fachwissen (idealerweise Beatmung) sowie Kenntnisse der Krankenhausabläufe von Vorteil
- Führerschein Klasse B

Unsere Leistungen:

- Angenehmes Arbeitsklima in einem modernen, mittelständischen Unternehmen
- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Umfassende Betreuung bei der Einarbeitung durch ein erfahrenes Team
- Eine Unternehmenskultur, in der es Spaß macht Ideen und Initiative einzubringen
- Kunden- und mitarbeiterorientiertes Umfeld mit flexiblen Arbeitszeiten
- Firmenwagen mit privater Nutzung
- Regelmäßige Teamevents

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen,
bitte mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung.
Bewerbungen richten Sie bitte an: hr.tni@masimo.com

